

事業の概要

事業の概要

本事業は、**首都圏**における販路開拓に意欲のある事業者を対象に、**商談機会の提供**や**首都圏販路開拓**に対する**アドバイス**等を行うことで、事業者の皆様の**首都圏販路開拓**をサポートするものです。

具体的には、**首都圏バイヤー**等との**個別商談の機会**を提供するほか、**商談成立に向けたサポート**を行います。また、**首都圏バイヤー**等からの**販路開拓**や**商品改善**につながる**アドバイスコメント**をフィードバックします。

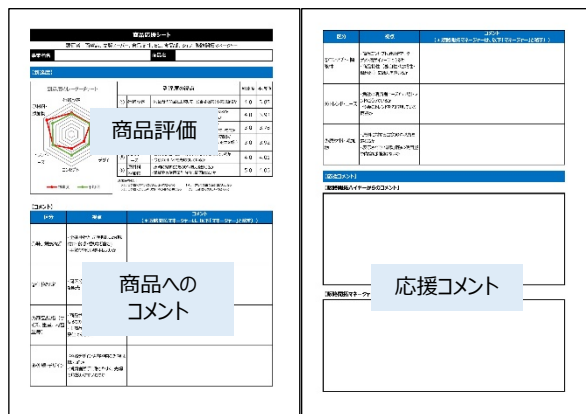
また、事業者数を限定して**日本橋「ここ滋賀」**での**テスト販売の機会**を提供します。テスト販売は、一般消費者の反応や評価を把握したり、商品の魅力の伝え方やPRの方法などを学ぶことを目的とし、参加事業者自らが店頭にて販売・商品PRを行うものです。



昨年度のオンライン商談会の様子

参加のメリット

- 首都圏バイヤー等から**アドバイスコメント**等により、**販路開拓に向けたヒント**を得ることができる
- 首都圏バイヤーが希望する商品については、**首都圏での商談の機会**を得ることができる。また、**商談成立に向けたサポート**などを受けることができる



アドバイスコメントのイメージ

参加対象・条件



- **滋賀県内**の**事業者**であること（本店または支店を有すること）
- **首都圏**での**販路開拓に意欲**があること
- 商談会や研修会に参加可能であること（**オンラインでの参加も可**）
- 評価のための**サンプル提供等**に協力すること
- 商談の結果や商談成立後の**取引状況**などを県及び事務局に**報告**すること
- 県及び事務局との**連絡窓口体制**を整えること

※本事業の参加に係る費用（サンプル費用、輸送費、交通費など）は自己負担となります

参加の方法

- 別紙の「**エントリーシート**」に必要事項を記入し、**事務局にメールにてご提出**ください。
- 応募期間：令和3年6月1日（火）～6月30日（水）17時
- 応募先：首都圏販路開拓支援事業事務局（株式会社アール・ピー・アイ内）
提出先メールアドレス：jim-cocodemo@rpi.co.jp
 ホームページ：https://rpi.co.jp/pj/210530
- 問い合わせ先：本紙裏面に記載

事業の主な流れ

<事業エントリー> 6月30日（水）17時まで

- ・エントリーする商品ごとに、「エントリーシート」に必要事項を記入し、事務局に提出
- ・1事業者5商品まで

<事前評価（書類評価）> 7月上旬～7月中旬ごろ

- ・首都圏での販路開拓に精通した専門家（販路開拓マネージャー）が、エントリーシートをもとに首都圏において販路開拓の可能性が高い約100商品を選定

選定された
100商品

不採択商品

首都圏販路開拓に向けたアドバイスコメントをフィードバック

<本評価（サンプル評価）> 8月中旬～下旬

- ・選定された約100商品を対象に、首都圏のバイヤー等が、実際の商品サンプルを確認（食品の場合は試食も実施）し、商談成立の可能性が高い商品をエントリーした約30事業者を選定。あわせてテスト販売の実施が効果的と思われる商品を選定。

本評価対象
全事業者

選定された
30事業者

本評価対象100商品

商品評価およびアドバイスコメントをフィードバック

●商談前個別相談 9月中旬～10月上旬ごろ

- ・本評価の結果を踏まえ商談成立に向けた個別アドバイスを実施
- ・営業方法や商品のアピール方法などについてアドバイス

選定された
4事業者

<商談機会の提供> 10月中旬～11月下旬

- ・首都圏のバイヤー等との商談の機会を提供。
- 1事業者あたり3～4社程度との商談をマッチング

<テスト販売> 10月中旬～1月下旬

- ・ここ滋賀でのテスト販売機会の提供（テスト販売期間は1事業者につき土日2日間を予定）

※交通費等は自己負担

●商談後個別相談 12月中旬～1月中旬

- ・商談結果を受け、バイヤーへの対応方法等のフォローを実施
- ・事業者の課題に対してもアドバイスを実施

商談会参加30事業者

商談結果や個別相談のアドバイス内容等をフィードバック

<事業参加者や首都圏バイヤー等からの要望に応じた商談機会の設置>

1月中旬～2月下旬ごろ

- ・首都圏バイヤー等や、本評価の対象となった事業者からの商談の要望に応じ、オンライン商談や首都圏等での商談の機会を調整し個別に提供します。

（注）双方の要望を調整するため、要望通りの個別商談の機会が提供できない場合があります。

問い合わせ先

【実施主体】滋賀県ここ滋賀

担当：保積（ほづみ）、柴田（しばた）

電話：03-6225-2951

【事業委託】首都圏販路開拓支援事業事務局

（株式会社アール・ピー・アイ内）

担当：矢野、佐藤ゆき、奈須

電話：03-5212-3411